

RVA

# DU PORTE À PORTE À LA SA...



Jean-François Desmaré et son épouse Karin : quand l'assurance prend le pas sur l'aventure...



RVA : DES MOYENS POUR ALLÉGER LA FISCALITÉ ET LES CHARGES SOCIALES DES DIRIGEANTS DE PME.

Jean-François DESMARE - RVA

- Jean-François Desmaré : un entrepreneur né
- Une société qui vient d'entrer en bourse
- Des produits ciblés PME, indépendants et professions médicales

Christian JAMART

Entré en souscription du 19/11 au 14/12, RVA a réalisé une augmentation de capital de plus de 750.000 euros. Pour une société qui débuta en 2005 avec un chiffre d'affaires de 342.000 euros et qui finit en 2007 sur un chiffre de 1.200.000 euros, les perspectives d'avenir sont d'envergure : "nous avons l'ambition d'atteindre 2.358.000 euros en 2008 et 2.823.000 euros en 2009", explique Jean-François Desmaré, majoritaire à 70% dans cette société avec son épouse Karin Berger.

Cotée en bourse de Bruxelles, l'action valait à la mi-décembre 4,10 EUR. La société emploie une trentaine de personnes et est en train d'embaucher 10 personnes supplémentaires. Chaque vendredi, des formations ont lieu au sein de la société.

## L'aventure, c'est l'aventure...

Après une licence en sciences économique, Jean-François Desmaré commence par vendre des assurances vies en porte à porte pour Assubel. "Ce fut une bonne école de vie et je ne regrette en rien cette expérience", nous confie-t-il. Suite à une rencontre avec Roland Vandenbroek, il reprendra RVA Finance en 1990 en association avec son épouse. La société créera 2 concepts innovants : la pub "assurances" dans les magazines télévisés et la déviation téléphonique, qui donne l'impression d'être partout avec l'aide d'une équipe commerciale. Il vivra ensuite une existence très mouvementée, passant par l'Afrique du Sud où il vendra des équipements d'informatique à la société nationale d'électricité située au Congo Brazzaville puis, suite à un braquage de

malfrats sur sa famille, reviendra en Belgique pour repartir... dans le sud de France.

"J'y ai créé une affaire immobilière dans une maison qui m'appartenait à Aix-en-Provence. Mais je ne me sentais pas à l'aise là-bas et finalement je suis rentré en Belgique pour reprendre mon métier initial : l'assurance."

## Fin 2003...

Jean-François rachètera avec sa femme RVA à Dexia. Il s'installe au boulevard Kleyer à Cointe et crée une société de crédit pas SMS, un concept revendu en 2006 à une filiale de la BNP, Cofinoga. Dès ce moment, il va recentrer ses activités sur les assurances.

La SA RVA se définit aujourd'hui comme un cabinet conseil indépendant dont le mobile est d'apporter des solutions juridiques et fiscales dans l'optimisation de la gestion de vos risques assurables mais aussi de la gestion du patrimoine. Cette société a aussi pour objectif d'analyser l'ensemble des flux financiers de ses clients, tant au niveau des revenus professionnels qu'immobiliers et mobiliers. L'objectif est également d'alléger la fiscalité et les charges sociales des dirigeants de PME, médecins, professions paramédicales, professions libérales et dirigeants de PME. De plus, RVA conseille l'indépendant qui désire passer en société. L'expertise de RVA concerne aussi l'organisation des pensions, de l'épargne, des crédits, la planification successorale et le transfert du patrimoine. La société optimise également les couvertures sociales.

## Objectif

En juin 2008, RVA aura certainement un bureau à Hasselt, mais avec du personnel exclusivement néerlandophone.